

PROPUESTA – A

1. **PREGUNTAS.** Máximo 2 puntos. Conteste brevemente a las siguientes preguntas (0,4 puntos cada una).

Se pide que el alumno defina de una forma concreta y concisa las preguntas realizadas valorándose cada una ellas entre 0 y 0,4 puntos.

- 1.1. Concepto y definiciones de empresa.
- 1.2. Eficiencia técnica
- 1.3. Defina marketing
- 1.4. Concepto de inversión
- 1.5. Defina préstamo

2. **TEMAS.** Máximo 3 puntos. (Cada tema 1,5 puntos).

2.1. La contabilidad como sistema de información. Obligaciones y libros contables.

El alumno debe definir y explicar que es la contabilidad y su importancia como fuente de información financiera de la empresa (0,5 punto) las obligaciones que implica para la empresa (0,25 punto) y que libros son obligatorios mencionando alguno de los no obligatorios (0,75 punto)

2.2. Motivación de los recursos humanos. Teorías de Maslow y Herzberg.

El alumno debe explicar las teorías motivacionales en el trabajo de Maslow (0,8 punto) y de Herzberg (0,7 punto)

3. **PROBLEMAS.** Máximo 5 puntos. (Cada problema 2,5 puntos).

3.1. Ordene de mejor a peor los siguientes proyectos de inversión, utilizando los criterios del plazo de recuperación o pay back, y, el criterio VAN si el tipo de interés es del 5%. (F1,F2, F3, Flujos netos de caja o rendimientos netos anuales). Haga las operaciones de cálculo del VAN con al menos seis decimales.

Proyectos	Desembolsos	F1	F2	F3
P1	50.000	30.000	24.000	16.000
P2	60.000	10.000	30.000	45.000
P3	75.000	20.000	40.000	35.000

PAY-BACK (1 Punto)

Proyecto 1.- F_2 24.000 -----12 meses => $x = 12 * 20.000 / 24.000 = 10$ meses
20.000 ----- x meses

1 año y 10 meses.

Proyecto 2.- F_3 45.000 -----12 meses => $x = 12 * 20.000 / 45.000 = 5,33$ meses
20.000 ----- x meses

$$0,33 * 30 = 10 \text{ días}$$

2 años, 5 meses y 10 días.

Proyecto 3.- F_3 35.000 -----12 meses => $x = 12 * 15.000 / 35.000 = 5,1429$ meses
15.000 ----- x meses

$$0,1429 * 30 = 4,28 \text{ días}$$

2 años, 5 meses y 5 días.

V.A.N. (1 Punto)

$$\text{V.A.N.} = -D_0 + \frac{F_1}{(1+i)} + \frac{F_2}{(1+i)^2} + \frac{F_3}{(1+i)^3}$$

Proyecto 1.-

$$-50.000 + \frac{30.000}{1,05} + \frac{24.000}{1,05^2} + \frac{16.000}{1,05^3} = -50.000 + \frac{30.000}{1,05} + \frac{24.000}{1,1025} + \frac{16.000}{1,157625} =$$
$$= -50.000 + 28.571,42857 + 21.768,70748 + 13.821,40158 = \mathbf{14.161,537631 \text{ €}}$$

Proyecto 2.-

$$-60.000 + \frac{10.000}{1,05} + \frac{30.000}{1,05^2} + \frac{45.000}{1,05^3} = -60.000 + \frac{10.000}{1,05} + \frac{30.000}{1,1025} + \frac{45.000}{1,157625} =$$
$$= -60.000 + 9.523,809524 + 27.210,88435 + 38.872,69193 = \mathbf{15.607,385811 \text{ €}}$$

Proyecto 3.-

$$-75.000 + \frac{20.000}{1,05} + \frac{40.000}{1,05^2} + \frac{35.000}{1,05^3} = -75.000 + \frac{20.000}{1,05} + \frac{40.000}{1,1025} + \frac{35.000}{1,157625} =$$
$$= -75.000 + 19.047,61905 + 36.281,17914 + 30.234,31595 = \mathbf{10.563,114135 \text{ €}}$$

(0,5 Punto)

Orden:	1º	2º	3º
Pay-back	P1	P3	P2
V.A.N.	P2	P1	P3

3.2. La Empresa Emprendedora ha vendido 50.000 unidades físicas de producto por los que ha obtenido unos ingresos de 60 millones de €. Los costes fijos han sido de 18 millones de € y los costes variables de 30 millones de €.

- Calcula y representa gráficamente su punto muerto.
- Si la empresa quiere obtener un beneficio de 9 millones de €. ¿Qué cantidad de unidades deberá vender?

a)

$$P_v = IT/Q = 60.000.000/50.000 = 1.200 \text{ €}$$

$$C_{vu} = CV/Q = 30.000.000/50.000 = 600 \text{ €}$$

$$P.M. \Rightarrow Q' = \frac{CF}{P_v - C_{vu}} = \frac{18.000.000}{1.200 - 600} = 30.000 \text{ uds. (1 punto)}$$



(1 punto)

b) (0,50 Punto)

$$B^{\circ} = IT - CF - CV = P_v \cdot Q'' - CF - C_{vu} \cdot Q'' \Rightarrow B^{\circ} = Q''(P_v - C_{vu}) - CF \Rightarrow$$

$$9.000.000 = Q''(1.200 - 600) - 18.000.000 \Rightarrow Q'' = \frac{9.000.000 + 18.000.000}{600} = 45.000 \text{ uds.}$$

PROPUESTA – B

1. PREGUNTAS. Máximo 2 puntos. Conteste brevemente a las siguientes preguntas (0,4 puntos cada una).

Se pide que el alumno defina de una forma concreta y concisa las preguntas realizadas valorándose cada una ellas entre 0 y 0,4 puntos.

1.1. Creación de valor en la empresa.

1.2. Defina que es el factoring.

1.3. Organización formal

1.4. Defina que es una Pyme

1.5. Defina préstamo.

2. TEMAS. Máximo 3 puntos. (Cada tema 1,5 puntos).

2.1. Financiación ajena de la empresa.

Se explicarán las fuentes de financiación ajena de la empresa diferenciando las fuentes de largo plazo (0,75 punto) de las de corto plazo (0,75 punto)

2.2. Marketing-mix

Se pide que el alumno defina y explique que es el marketing-mix (0,5 puntos) y cada uno de los cuatro elementos que lo conforman (0,25 puntos cada uno de ellos)

3. PROBLEMAS. Máximo 5 puntos. (Cada problema 2,5 puntos).

3.1. Calcule el valor de las existencias finales realizando la ficha de almacén, según los criterios de valoración de existencias FIFO y Precio Medio Ponderado, de una empresa que presenta los siguientes datos:

Día 1. - Existencias de 700 unidades a 40 € / unidad;

Día 2. - Compra 300 unidades a 44 € / unidad;

Día 3. - Venta de 600 unidades;

Día 4. - Compra de 500 unidades a 42,10 € / unidad;

Día 5.- Venta de 800 unidades.

METODO FIFO (1,25 Punto)

Día	Concepto	ENTRADAS			SALIDAS			EXISTENCIAS		
		Q	P	VALOR	Q	P	VALOR	Q	P	VALOR
1	Exist. Inicial	700	40	28.000	--	--	--	700	40	28.000
2	Compra	300	44	13.200	--	--	--	700	40	28.000
								300	44	13.200
3	Venta	--	--	--	600	40	24.000	100	40	4.000
								300	44	13.200
4	Compra	500	42,1	21.050	--	--	--	100	40	4.000
								300	44	13.200
								500	42,1	21.050
5	Venta	--	--	--	100	40	4.000			
					300	44	13.200			
					400	42,1	16.840	100	42,1	4.210

METODO PMP (1,25 Punto)

Día	Concepto	ENTRADAS			SALIDAS			EXISTENCIAS		
		Q	P	VALOR	Q	P	VALOR	Q	P	VALOR
1	Exist. Inicial	700	40	28.000	--	--	--	700	40	28.000
2	Compra	300	44	13.200	--	--	--	1.000	41,2	41.200
3	Venta	--	--	--	600	41,2	2.400	400	41,2	16.480
4	Compra	500	42,1	21.050	--	--	--	900	41,7	37.530
5	Venta	--	--	--	800	41,7	33.360	100	41,7	4.170

3.2. Una empresa presenta los siguientes saldos en sus cuentas valorados en euros: Mercaderías 5.000; Caja, euros 8.000; Mobiliario, 20.000; Capital 40.000; Reserva legal, 4.000; Amortización acumulada del inmovilizado intangible 2.000; Proveedores 11.000; Banco c/c. 14.000; Deudas a corto plazo con entidades de crédito 1.500; Elementos de transporte 20.000; proveedores de inmovilizado a corto plazo 2.500; clientes 8.000; resultados del ejercicio 2.500; Amortización del inmovilizado material 8.500; Proveedores de inmovilizado a l/p. 17.000; Propiedad Industrial 15.000; Acreedores por prestación de servicios 3.000; Clientes efectos comerciales a cobrar 2.000.

Se pide:

- Presente el balance debidamente clasificado y ordenado.
- Calcule el fondo de maniobra y comente su significado.
- Calcule los ratios siguientes y comenta su significado:
 - a. (Efectivo + Deudores comerciales) / Exigible a corto plazo.
 - b. Activo / Pasivo exigible

(1 Punto)

ACTIVO NO CORRIENTE	44.500	NETO	46.500
Propiedad Industrial	15.000	Capital	40.000
Amort. Acu. Inm. Intangible	- 2.000	Reserva legal	4.000
Mobiliario	20.000	Resultados del ejerc.	2.500
Elementos de Transporte	20.000		
Amort. Acu. Inm. Material	- 8.500	PASIVO NO CORR.	17.000
		Proveedores de Inm. L/p	17.000
ACTIVO CORRIENTE	37.000	PASIVO CORRIENTE	18.000
<i>Existencias</i>	<i>5.000</i>	Proveedores	11.000
Mercaderías	5.000	Acreedores prest. Servicios	3.000
<i>Deudores Comerciales</i>	<i>10.000</i>	Proveedores de Inm. A c/p	2.500
Clientes	8.000	Deudas a c/p. con ent. Crédito	1.500
Clientes efectos c. a cobrar	2.000		
<i>Efectivo</i>	<i>22.000</i>		
Banco c/c.	14.000		
Caja €	8.000		
TOTAL ACTIVO	81.500	TOTAL N + P	81.500

- **Fondo de Maniobra:** F.M. = AC – PC = 37.000 – 18.000 = 19.000 **(0,50 punto)**
- **Ratios:**
 - a. (Efectivo + Deudores comerciales) / Exigible a corto plazo = 32.000/18.000 = 1,78. Se le conoce como ratio de Tesorería considerando normal un valor próximo a 1; el valor de 1,78 muestra que la empresa no presenta problemas de tesorería por lo que no corre peligro de suspensión de pagos aunque tiene un exceso de activos improductivos. **(0,50 punto)**
 - b. Activo / Pasivo exigible = 81.500/35.000 = 2,33. Se le conoce como ratio de garantía considerando como optimo un valor superior a 1 y próximo a 2 por lo que en este caso la empresa no corre riesgo de quiebra. **(0,5 punto)**